



[osiguranje]

AGRAM ŽIVOTNO OSIGURANJE

pripremila je novi proizvod A garant plus namijenjen svima koji žele štedjeti i biti sigurni. Ovaj jedinstveni paket mješovitog životnog osiguranja i osiguranja od nezgode garantira dobit od 4,01 posto na premiju za doživljenje, uz višestruko uvećane svote osiguranja od nezgode. Polica se ugovara na rok od 10 do 20 godina



Dvostruka sigurnost A GARANT

Svjesni ste činjenice da život nosi niz nepredvidivih rizika i na vrijeme želite zaštititi sebe i svoju obitelj te postaviti čvrste financijske temelje za budućnost. Ponekad je teško odabrati pravu policu osiguranja, no u Agram lifeu pripremili su jedinstveni paket mješovitog životnog osiguranja A garant plus koji vam donosi dvostruku sigurnost - dugoročnu štednju uz garantiranu dobit od 4,01 posto godišnje i osiguranje od nezgode uz višestruko uvećane svote osiguranja od nezgode i prometne nezgode. Kako to konkretno izgleda? Ako ugovorite policu

NCL promio

u trajanju 15 godina, uz mjesečnu premiju od 60 eura, osigurana svota za slučaj doživljenja iznosi 10.876 eura. Osigurana svota za slučaj prirodne smrti iznosi 10.876 eura, a za smrt uslijed nezgode 21.752 eura. Osigurana svota za slučaj smrti uslijed prometne nezgode iznosi 54.380 eura. Uz osnovni paket A garant plus možete ugovoriti i dodatno povećane svote osiguranja od nezgode i to - do dva puta uvećanu svotu osiguranja za trajni invaliditet, do pet puta veću svotu osiguranja za smrt uslijed nezgode i do deset puta uvećane svote osiguranja za smrt uslijed prometne nezgode. Treba naglasiti da A garant osiguraniku jasno i

zasebno iskazuje iznos premije za doživljenje (štednju) i iznos premije za rizik. Također, kroz sve godine trajanja osiguranja iskazan je iznos dobitka za svaku godinu trajanja ugovora. Na taj način osiguranik svake godine točno zna koliko je platio, koliko ima dobitka i koliko može dobiti ako raskine ugovor.

Jedna od posebnosti ovog proizvoda jest to da premiju osiguranja možete plaćati mjesečno, kvartalno, polugodišnje ili godišnje, a u slučaju godišnjeg plaćanja premije ostvarujete popust od tri posto na godišnju premiju. Polica se ugovara na rok koji vam odgovara, od 10 do 20 godina.



**POKRIVEN
RIZIK**
Sredstva koja
ulažete u
Agramovu policu
osiguranja
maksimalno su
osigurana

Polica životnog osiguranja - zdrav ulog u budućnost

**Mario Sinković, voditelj prodaje
Agram lifea, Zastupstvo Zagreb**

Koje sve modele životnih osiguranja nudite?

- Agram životno osiguranje d. d. je društvo registrirano za poslove životnog osiguranja i u svojoj ponudi ima proizvode klasičnog, mješovitog životnog osiguranja, odnosno osiguranja za slučaj doživljenja i smrti, te dopunskog osiguranja od nesretnog slučaja. U mogućnosti smo ponuditi osiguranicima različite oblike riziko osiguranja, odnosno osiguranja bez štedne komponente, a odnedavno se možemo pohvaliti i našim novim proizvodom Agarant plus, proizvodom s garantiranim dobitkom od 4,01 posto godišnje na premiju za doživljenje.

Kakvo je trenutno stanje na tržištu? Jesu li građani u dovoljnoj mjeri zainteresirani za dugoročnu štednju za starost?

- Trenutačno stanje na tržištu je u granicama očekivanog. Tržište životnih osiguranja prema zadnjim podacima Hrvatskog ureda za osiguranje pokazuje da su trenutni rezultati gotovo na razini prošlogodišnjih. Takve pokazatelje sigurno možemo objasniti svjesnošću ljudi o potrebi dugoročne štednje jer u ovakvim vremenima ljudi se više okreću štednji, nego potrošnji. Životno osiguranje prepoznaje se kao izvor sigurne, privatne mirovine, i uvjeren sam da će proizvod životnog osiguranja u budućnosti biti još veći izvor prihoda za svakog pojedinca u kasnijim godinama života.

Je li zbog krize manji interes za sklapanje novih polica i imate li već broj zahtjeva za prijevremeno raskidanje polica?

- Trenutak u kojem se nalazi hrvatsko gospodarstvo i privreda sa smanjenim gospodarskim rastom rezultira u konačnici porastom nezaposlenosti i nelikvidnosti, što tjera ljude na oprez. Vjerujem da ljudi nemaju manji interes za sklapanje novih polica životnog osiguranja, budući da je riječ o proizvodu koji nudi dugoročno sigurnu štednju i po svom je obliku socijalnog aspekta jer

pruža zaštitu od financijskih gubitaka koji mogu nastati kao posljedica neizvjesnih događaja vezanih uz život osigurane osobe. Međutim, uzimajući u obzir činjenice sveobuhvatnog gospodarskog stanja, možemo reći da se ljudi samo teže odlučuju na sklapanje novih polica. Samim time, osobe koje zapadnu u financijske probleme, razumljivo je da povlače financijska sredstva koja su kroz godine prikupljali kroz različite oblike štednje pa tako i kroz životno osiguranje. Broj prekida uplata životnog osiguranja veći je nego ranijih godina.

Mislite li da posljednjim izmjenama Zakona o porezu na dohodak država u većoj mjeri potiče ulaganja u dobrovoljne mirovinske fondove, dok su na neki način osiguravajuće kuće pale u drugi plan?

- Olakšice koje država može ponuditi zasigurno za cilj imaju povećanje sveukupne štednje građanstva, što ne znači da će sva slobodna sredstva ljudi biti alocirana samo u jedan oblik štednje. Životno osiguranje nudi puno više od čiste štednje i ne vjerujem da su se ljudi odlučivali baš za takav način štednje pretežito radi poreznih olakšica.

Na koji rok je najisplativije ugovoriti policu životnog osiguranja i koji je minimalni moguć iznos uplate?

- Različiti financijski savjetnici savjetuju da je optimalno uložiti u životno osiguranje 10-15% primanja, što ne mora nužno biti pravilo, budući da različite osobe imaju različite preferencije što se tiče rizika koji žele pokriti i visine ušteđenih sredstava s kojima žele raspolagati nakon određenog perioda. Samim time i period trajanja police životnog osiguranja maksimalno je prilagodljiv. Osiguranja sa štednom komponentom se zaključuju u pravilu na duži rok jer je samim time i osigurana svota veća. Trajanje osiguranja u svakom slučaju treba prilagoditi individualnim potrebama u odnosu na potrebu pokrivanja rizika ili namjenske štednje. Naprimjer, optimalno je zaključiti policu do završetka školovanja djece kako bi financijski bili sigurni ili pak terminirati istek osiguranja u svrhu namjenske štednje npr. do mirovine.

Naravno, mnogi će postaviti pitanje zašto štedjeti uz policu životnog osiguranja, a ne npr. u banci? Povrh štednje uz iznimno povoljnu kamatu, ovdje je pokriven rizik. To znači da ste cijelo vrijeme trajanja osiguranja, od 10 do 20 godina, osigurani kako od svih redovnih rizika koji nas okružuju, tako i peterostrukom do čak deseterostrukom svotom za slučaj smrti uslijed prometne nezgode. Dobro je znati da su sredstva koja ulažete u policu maksimalno osigurana, jer su društva za osiguranje dužna oblikovati posebne pričuve za obveze po ugovorima o osiguranju. Ta su sredstva izdvojena od ostalih sredstava društva i s vrlo

jasno i precizno definiranim zakonskim načinima ulaganja.

Agram životno osiguranje je društvo registrirano za obavljanje poslova životnih osiguranja. Kao društvo u hrvatskom vlasništvu, danas predstavlja značajan čimbenik na tržištu životnih osiguranja koji, kroz stabilnost poslovanja, inovativnost, profesionalnost i kvalitetnu uslugu svojim osiguranicima, uz jedinstvenu paletu usluga životnih osiguranja, pruža financijsku sigurnost.

Konzervativnim gospodarenjem u skladu sa zakonskim i podzakonskim propisima, Društvo

svojim osiguranicima jamči potpunu sigurnost uloženi sredstava. Korporativne vrijednosti i odgovorno poslovanje koje Društvo njeguje uključuju i aktivan pristup zajednici u kojoj posluje. Prodajnu mrežu Agram životnog osiguranja čine prodajna mjesta u Zagrebu, Karlovcu, Rijeci, Puli, Osijeku, Varaždinu, Čakovcu, Koprivnici, Bjelovaru, Zadru, Splitu i Dubrovniku.

Više informacija o životnom osiguranju i ponudi Agram lifea potražite na www.agramlife.hr ili kontaktirajte Life savjetnika putem e-maila agarantplus@agramlife.hr ili na besplatni info telefon 0800 11 40. ■